

IMW Industries Ltd. y Criterio de financiamiento de comercio para el desarrollo de exportaciones Canadienses; U.S. \$100,000+

IMW Industries Ltd., con cooperación del Desarrollo de Exportaciones Canadienses, ha desarrollado un proceso de financiamiento propietario comercial, para ofrecer a nuestros Clientes tan valiosos.

- Perfil EDC:** El Desarrollo para Exportaciones de Canadá, Export Development Canada (EDC) está comprometido socialmente con el medio ambiente, facilitando las exportaciones Canadienses que ofrezcan soluciones ambientales. EDC es la agencia de crédito de exportaciones oficial de Canadá (ECA). Fundada en 1944, EDC es una entidad gubernamental que opera como institución financiera y comercial. EDC tiene la más alta calificación (AAA) realizada por Moody's y por Standard & Poors y es autosuficiente económicamente. Hoy en día, están presentes en más de 175 países incluyendo 153 mercados en desarrollo.
- Mandato EDC:** El mandato de EDC es desarrollar e incrementar el Comercio Canadiense, y brindar la capacidad a las compañías Canadienses para su participación en oportunidades de negocios internacionales. EDC brinda financiamiento comercial y servicios de reducción de riesgos a compañías Canadienses para ayudarlas a que puedan competir internacionalmente. Para mayor información visite la página web <http://www.edc.ca>
- Especificaciones:** EDC actúa como asegurador y financiaría hasta el 85% del valor del proyecto en las transacciones que excedan USD \$100,000. Las opciones de financiamiento de EDC incluyen:
- Disponibilidad de líneas de crédito a compradores extranjeros
 - Un *Programa garantizado por parte del banco* para instituciones financieras que brinde un financiamiento competitivo a compradores extranjeros
 - Facilidades bilaterales
 - Estructura firme, facilidades de proyecto
 - Disponibilidad de empresas conjuntas (Joint venture) evaluadas caso por caso
- Criterios de**
- Financiamiento:** El criterio que a continuación se describe es una lista informativa y de materiales requerida por EDC previa a la consideración para el Comprador con una transacción que exceda USD \$100,000. La información y los materiales será aportada por IMW y por el Comprador como se indica a continuación. Al terminar, IMW tiene la responsabilidad de hacer entrega de esta información y materiales a EDC para su revisión/consideración. IMW no hace ninguna representación al Comprador de la garantía del financiamiento. EDC y/o sus socios brindarán el crédito bajo aprobación; con tasas de interés competitivas en el país donde se aplique.

Contribución de IMW:

1. Resumen ejecutivo de IMW del proyecto incluyendo:
 - Oferta comercial, valor y programa de los fondos
 - Equidad del comprador en el proyecto
 - Necesidades financieras
 - Comprador nuevo o repetitivo
 - Perfil de la compañía del Comprador, uno o dos párrafos
 - De ser necesario, la previa relación comercial de IMW con el Comprador
2. El pago del financiamiento del Comprador será en 3 años o menos
3. El modelo de retorno de inversión de IMW es altamente beneficioso
4. De ser disponible, Documentos de licitación, Carta de Intención u Orden de Compra

Contribución del Comprador:

Enviar la siguiente documentación al representante de ventas de IMW o directamente a financing@imw.ca

1. Declaración escrita que hace referencia a la oferta de IMW y la requisición financiera
2. Si se dispone de la copia del plan de la compañía, sería muy beneficioso

Enviar la siguiente documentación al departamento de contabilidad de IMW o directamente a financing@imw.ca


3. Estados Financieros de los últimos tres años: (pueden remitirse directamente a EDC)
 - Norma contable internacional aceptada
 - Preferencia de estados financieros, en orden;
 - i. Auditados
 - ii. No auditados generados externamente
 - iii. Generados internamente serán aceptados como última opción
 - Estados financieros interinos al día al término del año;
 - i. Estados mensuales interinos de preferencia
 - ii. Se acepta estados interinos cuatrimestrales
 - Si su compañía no cuenta con estados de cuenta, se puede obtener apoyo de una empresa matriz
4. Liquidez Corporativa: (pueden remitirse directamente a EDC)
 - Proyección a 24 meses
 - Debe incluir supuestos
5. Relación Bancaria (pueden remitirse directamente a EDC)
 - Banco (s) y punto de contacto (s)
 - Líneas de crédito, tamaño y disponibilidad de línea de crédito restante
 - Convenios existentes


Contactos en IMW Industries Ltd.:

Asia Pacífico

Kirk Livingston

Senior Vice President

 +86.21.33820107


 +86.21.33820109


 klivingston@imw.ca

EUA y Europa

Roger Conyers

Sales & Marketing Director

 1.801-773-2575

 1.604.792.3806


 rconyers@imw.ca


América Latina

Jerry Solobay, MBA

Regional Vice President

 1.604.393.3373


 1.604.792.3806

 jsolobay@imw.ca

Canadá

Steve Steinebach, BSB/A

Sales & Business Development Manager

 1.604.393.3387

 1.604.792.3806

 ssteinebach@imw.ca


Asia Sureste, Medio Oriente y Africa

David S. Gamble, B.A., C.I.T.P.

Sales & Marketing Director

 1.604.393.3361

 1.604.792.3806

 dgamble@imw.ca